

portfolio | grebgrafik





Liebe Leserin, lieber Leser,

seit November 1990 arbeite ich
erfolgreich als freiberuflicher
Grafik-Designer für mehrere
Unternehmen.

Mit meiner doppelten Qualifikation
– Offsetdruck und Grafik-Design –
biete ich Ihnen das ideale
Kompaktpaket an Know-How
und Wissen, um Ihre Drucksachen
erfolgreich am Markt zu positionieren.

Viel Freude beim Durchblättern meines
Portfolios. Bei Fragen und Anregungen
freue ich mich auf Ihre Nachricht.

Ihr Grafiker
Reinhold Greb

tel. 07305 | 92 58 55

fax 07305 | 92 58 34

e-mail info@grebgrafik.de

www.grebgrafik.de

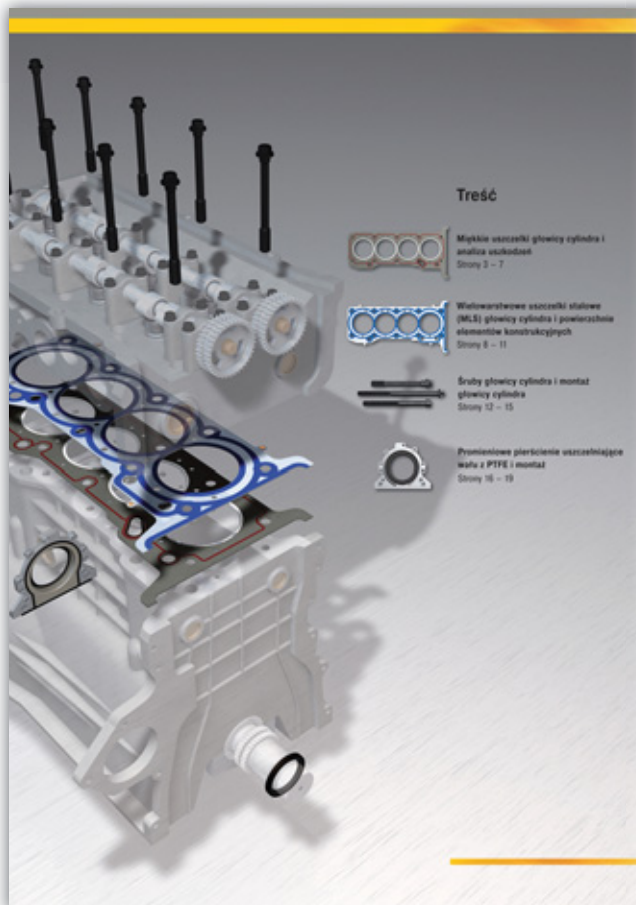
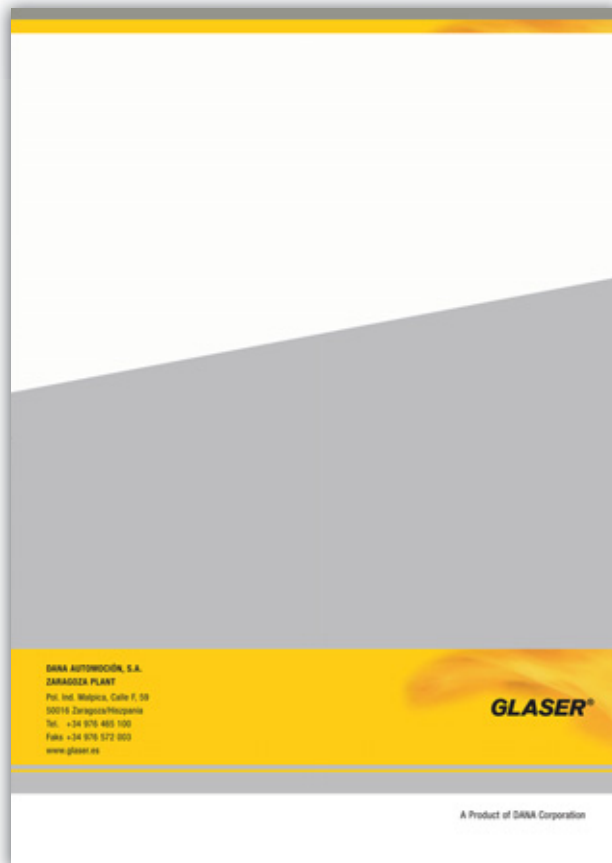


Praxis
Dr. med. Sebastian



Praxis
Dr. med. Frank Heim





REINZOPLAST
Universal-Dichtmasse 300 PU
Universal Sealing Compound 300 PU
+300 °C
Dauerelastisch, besonders
adhäsiv, für höchste
Beanspruchungen
Permanently elastic,
particularly adhesive,
for highly stressed sealing
joints

REINZOSIL
Universal-Dichtmasse 300 SI
Universal Sealing Compound 300 SI
+300 °C
Dauerelastisch, verschleißresistent
Permanently elastic,
resistant sealing gaps

Just Seal It!
Tetningsmasser, Reparasjonsmasser og tetningsmaterier

VICTOR REINZ
People Finding A Better Way

REINZ DieMenge GmbH
Reinzhofstrasse 2-7
88253 Neu-Ulm
Telefon
Telef. +49 (0) 731-7549-0
Faks +49 (0) 731-7549-400
www.reinz.com

DANA

People Finding A Better Way

Tetningsmasse og tetningsfjerner

REINZOSIL

Beskrivelse
Løsningsmiddel, varig elastisk, hurtighærende silikon tetningsmasse for tetting av overflateforbindelser med tetningsløsning (også uten demontering av komponenter).

Egenskaper

- Høy temperaturbestandighet fra -50 °C til +200 °C (forheng høy temperatur)
- Svært god medfølelse med bensin- og dieselmotorer, biobensin, olje, fett, smøremidler, vann, sjøvann, sølvsylt og sønn
- Svært greit å plassere og å forme
- God stabilitet
- Forhinder korrosjon av overflaten
- Synlig hending betyr at ingen syntetiske deler, elektriske komponenter osv. blir skadet
- Raskere hending enn andre silikonbaserte tetningsmasser
- Ingen identifikasjonsmerker
- Løst
- Kan brukes på vertikale flater og takflater

Bruksområder
For tetningsarbeid på alle overflater i motorer, girkasser, støtter, sylindertag og ventilstemme. Egnert også svært godt på alle overflater. Godkjent for bruk i alle europeiske og japanske bilmerker, bl.a. VW, Volkswagen og Nissan.

Leveres som

Leveres som	REINZ-Nr.	Pakning
1	70-28437-00	20 tuben i diskpakk
2	70-28438-10	14 tuben i diskpakk
3	70-28439-20	10 trykksprøyter i diskpakk

REINZOSIL-E

Beskrivelse
Transparent, løsningsmiddel, varig elastisk, hurtighærende silikon tetningsmasse for tetting av overflateforbindelser med tetningsløsning (også uten demontering av komponenter).

Egenskaper

- Temperaturbestandighet fra -50 °C til +200 °C (forheng høy temperatur)
- Svært god medfølelse med bensin- og dieselmotorer, biobensin, olje, fett, smøremidler, vann, sjøvann, sølvsylt og sønn
- Gjennomsiktig
- Svært greit å plassere og å forme
- God stabilitet
- Forhinder korrosjon av overflaten
- Synlig hending betyr at ingen syntetiske deler, elektriske komponenter osv. blir skadet
- Raskere hending enn andre silikonbaserte tetningsmasser
- Ingen identifikasjonsmerker
- Løst
- Kan brukes på vertikale flater og takflater

Bruksområder
For tetning av karosserideler, forbruker, kjølesett, glassdeler. For tetning og innlukking av elektriske koblinger. For tetning og lufttettstetning. For personbiler, sykler, båtbygging og campingvognbygging, og for fersk og hagebygging. Godkjent for bruk i alle europeiske og japanske bilmerker, bl.a. VW, Volkswagen og Nissan.

Leveres som

Leveres som	REINZ-Nr.	Pakning
1	70-28437-00	20 tuben i diskpakk
2	70-28438-10	14 tuben i diskpakk
3	70-28439-20	10 trykksprøyter i diskpakk

For å få mer informasjon, vennligst se vårt tekniske datablad nr. 832 (www.reinz.com/datablad).

For å få mer informasjon, vennligst se vårt tekniske datablad nr. 834 (www.reinz.com/datablad).

People Finding A Better Way

VICTOR REINZ | dichtung
auftraggeber | VICTOR REINZ
job | broschüre . a4 . 12 seiten . 4c
to do | satz : norwegisch . reinzeichnung

Bolje od originala - VICTOR REINZ rešenje problema reparacije DC - ACTROS V6 i V8 motori 541.9XX / 542.9XX



POSTAVKA ZADATAKA

Otkuci zapfivač glave motora zbog nepotpune raspodbe sile pritiscanja vijaka oko prostora za sagorjevanje, u kombinaciji sa intenzivnim dinamičkim ponosanjem komponenti, zapfivač glave se odlepljuje u zapfivno površinu glave motora.

Rešenje DC

Indukcioni kalupna glava motora.

Rešenje VICTOR REINZ

Osnovni zapfivač glave motora sa topografskim.



Topografski zapfivač glave VICTOR REINZ integrisao je funkciju indukciono kalupna glave motora. Povećanje sile oko prostora za sagorjevanje u otkuci sile oko glave motora je bolji raspodbi površinskog pritiska. Dvoplošno zapfivanje prostora za sagorjevanje se dodatno zaštitom protiv odvajanja stabilizira vidim gasova, garantuje i maksimalni potencijal zapfivanja i sprečava odvajanje u zapfivno površinu glave motora. Topografski zapfivač glave motora VICTOR REINZ se bez problema može ugraditi i sa indukciono kalupna glava.

Vaš direktan kontakt sa nadležnim
VICTOR REINZ Servisnim centrom:
Telefon +49 (0) 731 7046-9 99
Telefax +49 (0) 731 7046-4 80
E-Mail reinz.service@dana.com



VICTOR REINZ®

Korist za Vas kao stranku

Otkucana glava bi se normalno zamijenila novom, indukciono kalupna glavom. Zadržavajući pritom topografski zapfivač od VICTOR REINZ-a, uštedimo

je moguće nakon pravilne obrade ponovo ugraditi staru glavu motora (bez i indukciono kalupna glava). Na taj način bita uštedjeti visoki trošak.

Omačavanje indukciono kalupna glave motora



Glava motora u otkuci odvajanja kanala ima skraćena omaka i dubinu proizvodnje. Ta omaka se može videti i kada je glava ugrađena, u otkuci udarne grane. Glava motora odgajana dele broj 541 910 14 20, napravljenom 10. marta 2003. godine. Nove, indukciono kalupna glava motora označene su sa brojem „37“ (skraćeno) ili rešim. Izvor: Unifund Motoren International (V340)



Namerni upotrebljeni i pravljeni sklopljenje motora pri remontu ili spravi, delovi su univerzalni za sve motore serije CM500 do broja motora 257748.

Garnitura zapfivača

REINZ br. 03-34790-01

Zapfivač glave motora	1 komad
Vijci glave motora	4 komada
Zapfivač udarne grane	1 komad
Zapfivač udarne grane	1 komad
Vijci udarne grane	2 komada
Šrafovi	2 komada
Zapfivač statusa ventila	4 komada
Zapfivač poklopca glave motora	3 komada

*Sveukupno 3 vrpce za sve tipove motora.

Navedeni originalni brojevi (ili brojevi motora/omake tipova dati su samo radi poređenja).

REINZ-Dichtungstechnik GmbH
Reinzhofstr. 3-7
82033 Reu-Ohm
Nemacka
Tel. +49 (0) 731 7046-0
Fax. +49 (0) 731 7046-480
www.reinz.com



People Finding A Better Way

Produkt in Entwicklung 01/07 38-00001-07

Praxistipps

Reinigung und Pflege:

Für die alltägliche Pflege den Fußboden mit Besen, Mop, Staubsauger oder Saugbohrer reinigen.
Die Oberfläche kann auch leicht gewischt werden (nicht naß). Hierbei milde Haushaltsreiniger verwenden. Anschließend den Boden trocken nachwischen. Je nach Bedarf den Fußboden mit handelsüblichen Pflegemitteln behandeln (Herstellerangaben beachten).

Renovierung:

Den Fußboden gründlich reinigen und mit Hartwachs-Öl nachbehandeln (siehe vorherige Verarbeitungsinweise). In der Regel ist hierbei 1 Auftrag ausreichend. Ein vorheriges Abschleifen des Fußbodens ist nicht erforderlich.

Teilrenovierung: Auch kleinfächige, stark beanspruchte Stellen können ersatzlos mit Hartwachs-Öl nachbehandelt werden.

Verarbeitung bei Korkfußböden:

Je nach Saugfähigkeit der Oberfläche muß bei Korkfußböden mit höheren Verbrauchsmengen an Hartwachs-Öl gerechnet werden. Zudem verlängern sich die Trocknungszeiten auf mindestens 24 Stunden.

Unsere Produktpalette

Holz-Farbe **LIGNUCOLOR®**
für außen, deckend-farbig

Holz-Lasur
für außen, transparent-farbig

Holz-Öl
für Gartenhölzer und Gartenmöbel
farblos oder farbig-geölt

Holz-Wachslasur
für innen, farblos oder transparent-farbig

Hartwachs-Öl
für Holzfußböden, farblos

Holzschutz-Imprägnierung
für außen, farblos

Vertrieb:
PINUS
Holzimport GmbH
Karlsruhe KG
Industriegebiet
Südliche Uferstr. 3
D-76189 Karlsruhe
Telefon: +49(0)721/9595-0
Telefax: +49(0)721/9595-100
E-Mail: info@pinus.de
Internet: www.pinus.de

Hersteller:
PINUS
Rheinholand 9
D-76189 Karlsruhe

Hartwachs-Öl

für Holzfußböden, farblos



pinucolor®



Natürliche Oberfläche und perfekter Schutz

Hartwachs-Öl ist ein farbloses Oberflächenfinish auf Basis natürlicher Öle und Wachse für Holz- und Korkfußböden.

Anwendungsbereich:

Für Laub- und Nadelhölzer im ...

... Innenbereich

Für alle strapazierten Oberflächen:
Holzfußböden, Parkett, Kork, OSB, Treppenhölzer, Arbeitsplatten,
Regale, Fensterbänke, Sockelleisten, Leimholz, Holzmöbel u.ä.

Eigenschaften:

- Seidenmatter Anstrich
- Schützt und pflegt Holzoberflächen dauerhaft
- Spezielle Öl-/Wachs-Kombination, die tief in das Holz eindringt
- Die natürliche Maserung des Holzes bleibt sichtbar
- Widerstandsfähige Oberfläche, wasser- und schmutzabweisend (gem. DIN 86 861-1C)
- Sehr ergiebig
- Pflegeleicht
- Ohne Zusatz von Schwermetallen und Formaldehyd

Farbpalette

Farbton:



HW000 Farblos

Bitte beachten sie:

Der abgebildete Farbton kann – drucktechnisch bedingt – vom Originalton etwas abweichen.

Gebindegrößen: 0,75 l / 2,5 l / 25 kg

1 Liter Hartwachs-Öl reicht für ca. 12 m² bei zweimaligem Anstrich.



Praxistipps für die Verarbeitung bei Holzfußböden

Vorbereitung:

Das Holz muß fest, sauber, trocken und frostfrei sein. Fußboden leinkörnig abschleifen. Eine vorherige Grundierung des Fußbodens ist nicht erforderlich. Bei Renovierungsarbeiten: alte Lackansätze entfernen, alte offenporige Holzansätze anschleifen und reinigen.

Manuelle Verarbeitung:

Hartwachs-Öl ist gebrauchsfertig. Nicht verdünnen.

Das Hartwachs-Öl mit festem, kuzhaarigen Naturborstenpinsel oder Fußbodenbürste gleichmäßig und dünn in Richtung der Holzmaserung auftragen. Überschüssiges Öl mit sauberem Tuch abwischen. Oberfläche ca. 10 Stunden trocknen lassen.

Danach 2. Anstrich (ohne Zwischenschritt) in gleicher Weise aufbringen und wiederum ca. 10 Stunden trocknen lassen.

Die Oberfläche ist nach ca. 24 Stunden begehbare, die volle Belastbarkeit wird nach ca. 72 Stunden erreicht.

Der Anstrich kann nach der Trocknung mit Blocker, Saugbohrer oder Poliermaschine nachpoliert werden.

Maschinelle Verarbeitung:

Bei größeren Flächen kann der Auftrag mit einer handelsüblichen Bürstenmaschine erfolgen.

Fußboden vorher leinkörnig abschleifen. Kleine Mengen Hartwachs-Öl auf die Holzoberfläche gießen, verteilen und mit der Bürstenmaschine gleichmäßig einarbeiten (Bürstenroller mit Naturhaarborsten verwenden). Überschüssiges Öl mit sauberem Tuch abwischen. Oberfläche ca. 10 Stunden trocknen lassen.

Danach 2. Auftrag (ohne Zwischenschritt) in gleicher Weise durchführen und wiederum ca. 10 Stunden trocknen lassen.

Die Oberfläche ist nach ca. 24 Stunden begehbare, die volle Belastbarkeit wird nach ca. 72 Stunden erreicht.

Der Anstrich kann nach der Trocknung mit Blocker, Saugbohrer oder Poliermaschine nachpoliert werden.



Für Profis gedacht, von Profis gemacht!

Fünf Gründe die für GeiselmannPrintKommunikation sprechen:

- 1 Wir halten Ihnen den Rücken frei und tragen Ihre Philosophie in jeder Phase der Umsetzung.
- 2 Unsere Grafiker und Vorstufenprofis setzen ihre Überlegungen in ein „greifbares“ Produkt um. Wie ein roter Faden zieht sich Ihre Idee durch unterschiedlichen Produkte – Gestaltung, Papierqualität, Druckergebnis aus einem Guss.
- 3 Unser Produktportfolio – Mailing, Flyer, Katalog/Prospekt – spricht exakt IHRE Zielgruppe an. Wir fertigen Dummies und prüfen für Sie die Realisierbarkeit in der Massenproduktion. Unsere Drucktests im Vorfeld geben Ihnen die Sicherheit für ein perfektes Ergebnis – das verstehen wir unter „Die clevere Art zu drucken“.
- 4 Unsere kundenorientierte Fertigung bietet Ihnen die Möglichkeit, Ihre individuelle Produktlösungen umzusetzen – in 3 Schichten, 24 Stunden am Tag, 7 Tage in der Woche.
- 5 Eine unkomplizierte und schnelle Produktion durch unser „Alles aus einer Hand, alles unter einem Dach“-Konzept sorgt für einen enormen Geschwindigkeitsvorteil. Wir fertigen Ihre Werbebotschaft komplett und sind unabhängig von unterschiedlichen Produktionspartnern.

Flyer ...

On herit acipit nulpulat adipsun sandre ter ing elit luptat del diquiquato od te te do odipis deit preasse quicisipum incillare feugue veliquit mulpata lionulpulat. To consullupate dipis noxin herit la feum nis et lut hortio odit ut ule del doliuplat

Mailings ...

On herit acipit nulpulat adipsun sandre ter ing elit luptat del diquiquato od te te do odipis deit preasse quicisipum incillare feugue veliquit mulpata lionulpulat. To consullupate dipis noxin herit la feum nis et lut hortio odit ut ule del doliuplat

Kataloge ...

On herit acipit nulpulat adipsun sandre ter ing elit luptat del diquiquato od te te do odipis deit preasse quicisipum incillare feugue veliquit mulpata lionulpulat. To consullupate dipis noxin herit la feum nis et lut hortio odit ut ule del doliuplat

Die Erbinde – Ihre umfangreiche Reisepräsentation – der neue Reisekatalog. Ihre Kunden sind gespannt, neugierig und warten, ihre gesamte Kompetenz und Erfahrung, ihre Reiseauswahl und... spiegeln sich im neuen Katalog wieder. Ihre Kunden blättern, beraten, lesen und studieren darin und – finden tollfürlich ihre Träume und Sehnsüchte wieder.

Alismolenit in dip ea commy nostrud tui te essi.

Kataloge

UROVELO

Reisezeit

Jubiläum 10 Jahre

Freizeit Reisen

AMOS

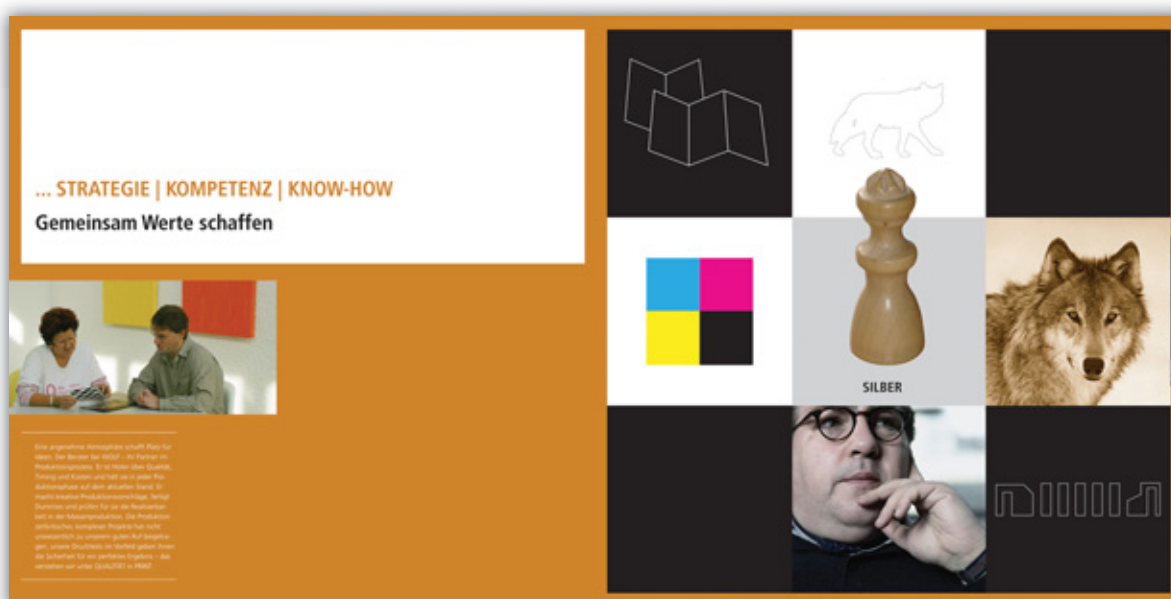
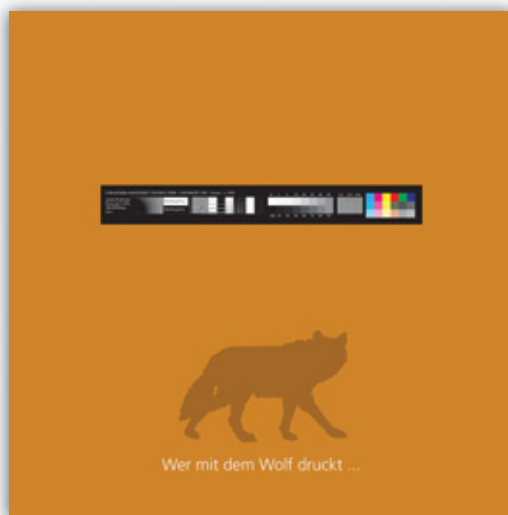
60

2002

Sie müssen mit Ihren Kunden Kontakt halten, über Neuigkeiten informieren oder vielleicht die nächste Reise ankündigen? Eine schnelle und einfache Art gezielt zu werben sind unsere Flyer. Schnell aktualisiert und produziert, bieten sie einen guten Erkennungseffekt und machen neugierig auf das Produkt.

Alismolenit in dip ea commy nostrud tui te essi.

Flyer



Zwischen Sonne und Halbmond

Das Erbe des Türkenlouis:
Bauen und Bewahren

Kolloquium zur Baugeschichte
und Denkmalpflege der
Barockresidenz Rastatt



42

Grimm: Schloss Rastatt – Denkmal seit wann?

dem Kontrast zur tatsächlichen Situation Ludwig Wilhelms, der als Landesherr über ein Gebiet herrschte, das sich mit all seinen verstreuten Besitzungen auch links des Rheins über nicht mehr als 35 Quadratkilometern erstreckte und etwa 70.000 Einwohner umfasste. So stellt sich die Frage, ob sich der Bau der Rastatter Residenz allein mit dem Verweis auf den Wunsch nach einem Herrschaftssitz, der möglichst modern sein sollte und durch das

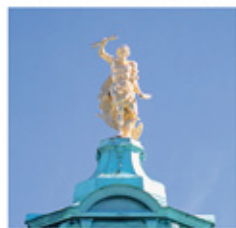


Balthasar Permoser: Jupiter auf dem Adler stehend auf hoher Säule, 1690–1694. Staatliche Kunstsammlungen Dresden, Grünes Gewölbe

Vermögen Sibylla Augustas finanziert werden konnte, ausreichend erklären lässt? Waren es nicht gerade die Enttäuschung des Markgrafen über seine schwindende Bedeutung auf dem kaiserlichen Parkett, die Unterschätzung seiner hohen militärischen Verdienste, aber auch die zerstörten Hoffnungen auf eine Standeserhöhung durch den Erwerb eines Kurfürstentums oder der päpstlichen Königskrone, die dazu führten, das Projekt des Residenzbau geizt zur Manifestation einer ganz bestimmten Deutung von Rang und Bedeutung des Türkenlouis einzuzuerzen?

Die Vorstellung, dass mit dem Bau des Rastatter Residenzschlosses möglicherweise auch eine übergreifende programmatische Absicht verfolgt wurde, liegt nahe, wenn man sich zunächst vor Augen führt, dass im Außen- und Innenhof des Schlosses, die sich im Inneren, also in der Ausstattung der Räume, offenbar gezielt ergänzten, um die Glorie und Grandeur des Markgrafen in Erinnerung zu bringen. Der Blitz schleuderte Jupiter auf dem Adler, als „goldener Mann“ bis heute ein Wahrzeichen für die Besucher und von weitem auf dem Dach erkennbar, macht das Schloss zur Rastatt, zum Sitz des Kaisers, der gegen den Feind seine Blitze schleudert. Dieses Bild, den Zeitgenossen auch von Münzen und Me-

dallen vertraut, wurde den Fürstlichen Besuchern einst auch in den markgräflichen Paradenräumen vermittelt. „Eine große silberne vergoldete Säule oben mit dem Jupiter auf einem Adler stehend mit dem Donnerkeil in der Hand...“ gehörte zu einer der großartigen Elfenbeinarbeiten, dem fürstlichen Tachaufsatz, den Sibylla Augustas zum Schmuck aufgestellt hatte. Wenn sich die Statuette heute verloren ist, so kann man der Beschreibung



Blitzschleudender Jupiter auf dem Giebel von Schloss Rastatt, Kipke. Landesmuseum Baden-Württemberg

aus dem Inventar von 1740 doch entnehmen, dass der Rastatter Jupiter äußerst prächtig gestaltet war und in seiner monumentalen Wirkung wohl der beeindruckenden Jupitersäule von Balthasar Permoser vergleichbar war! Mit dem Bild des Jupiter, der von den Schwingen des Adlers getragen seine Blitze schleudert, wird in allegorischer Sprache auf das Image verwiesen, das von Jugend an immer wieder zur Kennzeichnung Ludwig Wilhelms diente und so z.B. auch in der Standarte des Türkenlouis mit der Devise „ARMATA DETURBANS VIS ANIMOSA QUATIT“ (diese Übersetzung: Die mutige Kraft verjagt und zerstört das Schreckliche) zu finden ist.

Es ist schließlich daran zu erinnern, dass Ludwig Wilhelms Kriegszüge gegen die Türken für den einstigen Besucher gegenwärtiger waren als uns dies heute noch anschaulich ist. Im Vor- und Audienzsaal des Markgrafen scheint angesichts der Kriegskunstwerke, deren Bild- und Inszenierung des Krieges vermittelte, der Empfang gleichsam aufs Schlachtfeld verlagert und dessen Mühen und Grauen als anschauliches Erlebnis inszeniert. Nicht nur auf den Galons der Brüsseler Tapeten waren Tapaken- und lebensgroße Soldaten in zeitgenössischer Tracht zu sehen, die an das kostbare Beutegut erinnerten, das bei den Feldzügen gegen die Türken gewonnen

Schloss und Residenz – Rastatt im europäischen Kontext

43



Audienzsaal Ludwig Wilhelms, Kriegskunstwerke an der Wand. Landesmuseum Baden-Württemberg

worden war. Im Prunkschlafzimmer des Türkenlouis war die Bettomnibus aufgestellt und vermutlich gehörten zum Schmuck des Porzellanbunkers auch asiatische blau-weiße Chinaporzellane, die aus der Türkei stammten.¹ Wie wir aus den Darian, den Reisebüchern, der westlichen Prinzen wissen, waren es gerade solche selteneren Objekte, die die Fürstlichen Besucher einer Residenz nachhaltig beeindruckten.²

Zu den gewichtigen Mitteln, deren sich ein Fürst bediente, um die Bewunderung seiner Standesgenossen auf sich und seinen Hof zu ziehen, gehörte auch die Ausstattung der Stallungen. Gerade am Rastatter Hof muss der Besuch im Stall sowie die Pracht der Aufzüge mit Kutschen und Pferden zu den ganz außergewöhnlich „requisiten“ Attraktionen gezählt haben. Aus dem ersten Rastatter Inventar geht hervor, dass die schon vom Türkenlouis selbst gepriesenen „sehr schöne und überaus kostbar“ Pferde- und Zaumzeuge, die mit der Türkenbeute in seinen persönlichen Besitz gekommen waren, zur Ausstattung des markgräflichen Marstalls gehörten. Die märchenhafte Pracht der osmanischen Reitzzeuge mit den reichen Beschlägen aus Gold und Silber wurde wohl kaum in den Schatten gestellt von den nicht weniger exotischen Gewändern, die zum Teil ebenfalls



Kassenschild Markgraf Ludwig Wilhelm im „osmanischen“ Marstall. Landesmuseum Baden-Württemberg

FMU
... für mehr Umsatz

Heute bestellt – morgen geliefert!

☎ 0 73 03 / 66 44
☎ 0 73 03 / 4 19 40

www.fmugmbh.de

Warenpräsentationen, Snackzubehör, SB-Regale/Mobile Theken, Auslegetablets, Tabletswagen & Serviertablets...

... Qualität
... Know-How
... Service

Einem legen ihre Eier in aller Stille, Hühner gackern dabei wie verrückt. Was ist die Folge? Alle Weib mit Hühnerier! Henry Ford

... FMU hat's

Das gilt – es gibt nichts, was wir nicht haben. Wir bieten Ihnen eine riesige Auswahl an Verkaufshilfen für den Gastronomiebedarf: Brezelständer, Thekenaufsteller, Zubehör für die Snacktheke, Servier- und Auslegetablets, SB- und Aktionsregale, Tablet-Abdruckwagen und vieles mehr. Sollten Sie dennoch etwas in unserem Katalog vermissen, sprechen Sie uns bitte an – wir besorgen es kurzfristig für Sie!

FürMehrUmsatz

Unter diesem Motto entwickeln, produzieren und vertreiben wir schon seit 1987 Verkaufshilfen für die kunden- und verkaufstarke Warenpräsentation im Unterwegsmarkt. Unsere Produkte werden überall erfolgreich eingesetzt, wo gegessen und getrunken wird, wo Waren präsentiert oder Ladengeschäfte gebaut werden. Und damit sorgen wir für ein nachvollziehbares Umsatzplus bei unseren Kunden.

FMUQualität
Wir fertigen nur aus hochwertigen Materialien, welche für die täglichen Belastungen des professionellen Einsatzes gedacht und dafür bestens geeignet sind. So sind FMU-Produkte nicht nur die gute, sondern meistens auch die wirtschaftlichste Lösung.

FMUKnow-How
Wir kennen Ihre Bedürfnisse aus eigener Erfahrung sehr genau – das macht unsere Verkaufshilfen so wertvoll für Sie. Denn alle FMU-Produkte sind maßgeschneidert für den Ort Ihres Verkaufs und setzen unser Wissen in verkaufstarke Lösungen um.

FMUService
Mit FMU vertrauen Sie auf einen starken Partner und profitieren von den Vorteilen, die wir Ihnen auch in puncto Service bieten: Schnelligkeit, Zuverlässigkeit und besonders kurze Reaktionszeiten – daran lassen wir uns gerne messen.

☎ 07303 / 66 44
☎ 07303 / 4 19 40
✉ info@fmugmbh.de
🌐 www.fmugmbh.de

... Auswahl
Bei uns finden Sie die passende Lösung für jede Ihrer Verkaufsanforderungen. Dafür bietet Ihnen unser Sortiment eine riesige Auswahl absatzstarker Produkte.

... Beratung
Sie sind sich nicht sicher, wie Sie Ihre Produkte am Besten präsentieren sollen? Rufen Sie uns an – wir zeigen Ihnen die richtigen Verkaufshelfer.

... Lieferung
Unsere Produkte sind kurzfristig verfügbar und werden Ihnen schnell geliefert – in der Regel innerhalb von nur drei Werktagen. Auf unsere Liefertreue können Sie zählen.

... Sonderlösungen
Sie suchen etwas Spezielles, brauchen eine Sondergröße oder möchten unsere Produkte in einer besonderen Farbe? Fragen Sie uns, wir machen vieles möglich.

... Schnäppchenmarkt
Besuchen Sie unseren Schnäppchenmarkt im Internet. Unter www.fmugmbh.de finden Sie Sonderposten zu besonders günstigen Konditionen. Reinschauen lohnt sich!

... FMU hat's

INHALT

AUSLEGETABLETS	6 – 11
FMU-Auslegetablets in Standard- und Premium-Qualität sowie Zubehör – einfach ideal um Ihre Ware verkaufstark zu inszenieren.	
VERKAUFSHILFEN	13 – 39
Mit unseren attraktiven Helfern rücken Sie Ihre Waren ins richtige Licht und kurbeln so den Absatz an!	
SNACK / ZUBEHÖR	41 – 53
In diesem Kapitel finden Sie alles, was im Verkauf, in der Präsentation und der Produktwerbung nützlich ist.	
AKTIONSREGALE / SB-REGALE	55 – 61
Minimale Stellfläche – maximale Möglichkeiten für Ihren Erfolg. Unsere Aktions- und SB-Regale machen sich stark für Ihren Umsatz!	
TABLETTWAGEN & SERVIERTABLETS	63 – 65
Die Abräumer im FMU-Sortiment: Unsere stabilen Serviertablets und Abräumwagen in zwei Versionen.	
SONDERLÖSUNGEN	67
Wenn es für Sie etwas Besonderes sein soll: Wir machen fast alles möglich – sprechen Sie mit uns!	
COFFEE-SHOP	69
Hier gibt es leckere Erfrischungen für Ihre Kunden und Zusatzumsatz für Sie – das wird Ihnen schmecken.	
BESTELLUNG	71 – 73
Das Wichtigste zum Schluss: Bei uns bestellen Sie ganz einfach per Post, Fax, Internet oder Telefon. Bis bald!	

Heute bestellt – morgen geliefert!

5



Neutralisieren der gelösten Altlasten und Remineralisieren des Körpers

Der Körper braucht Mineralstoffe vor allem in den Zellen. Aber bei vielen der angebotenen Präparate gelangen die Mineralstoffe bestenfalls nur bis ins Blut.

Wenn die Altlasten gelöst wurden, sind sie erst einmal wieder unterwegs im Körper. Jetzt werden erhöhte Mengen an Mineralstoffen gebraucht. Aus drei Gründen: Erstens, um diese Schadstoffe zu binden und ausscheidungsfähig zu machen. Zweitens, um nicht gleich wieder in die alten Defizite zurückzufallen. Und drittens, um die geleerten Mineralstoffdepots neu aufzufüllen, das heißt den Körper zu remineralisieren. Wer nicht gleich ganz entscheidende Änderungen seiner Ess- und Trinkgewohnheiten hinbekommt, also zum Beispiel auf Alkohol und Kaffee, Brot und Fleisch erst einmal verzichtet und später deren Verzehr nur mäßig wieder aufnimmt, braucht zusätzliche Unterstützung. Dafür gibt es hochmineralische Nahrungsergänzungsmittel. Viele weniger nützliche und einige sehr nützliche. Zuerst ist von den weniger nützlichen die Rede, weil es da einige Irrtümer zu klären gilt.



48

L Ö S E N

Isolierte oder natürliche Mineralstoffe

Obwohl mit dem Verkauf von Mineralstofftabletten Milliarden umgesetzt werden, sind Millionen trotzdem krank. Nimmt man davon nur die typischen Mineralstoffmangel-Symptome wie zum Beispiel Osteoporose, sind immer noch Millionen krank. Da muss doch die Frage erlaubt sein, wie das zu erklären ist. Und am besten stellt man die Frage, ob denn die Mineralstoffe in den Tabletten überhaupt vom Körper aufgenommen oder wie weit vom Körper aufgenommen und überhaupt verwertet oder wie weit verwertet werden können. Viele schaffen ihren Weg bis ins Blut. Das lässt sich gut nachweisen. Aber der Körper braucht Mineralstoffe nicht nur im Blut, sondern vor allem in den Zellen. Den Weg bis in die Zellen schaffen anscheinend nur Mineralstoffe aus natürlichen Verbindungen. Wer davon erstens genug und zweitens regelmäßig zu sich nimmt, muss wohl weniger mit Osteoporose rechnen als andere. Also warum nicht Nahrungsergänzungsmittel suchen, deren Mineralstoffe ähnlich wie in Pflanzen oder in Mineralgestein und eben nicht künstlich-chemisch gebunden sind? Solche Mittel gibt es. Und davon ist ab hier die Rede.

49



Arbeitsschutz



- der richtige Schutz für alle Arbeiten
- geprüfte Qualität



Bauhelme

Arbeitshand-
schuhe

Schutzbrillen

Mundschutz/
Gehörschutz

